

世界が進むチカラになる。



インド大手ノンバンク Shriram Finance社 への出資について

2025年12月19日

三菱UFJフィナンシャル・グループ

- ✓ グローバルコマーシャルバンキング事業本部長の板垣です。皆様、お集り頂いてありがとうございます。本日公表しました「インド大手ノンバンクShriram Finance社への出資について」資料に沿って、ご説明させて頂きます。
- ✓ まず、3ページをご覧ください。

ディスクレーマー

本書には、Shriram Finance Ltd.およびそのグループ会社（以下「Shriram Finance」という）に関連する財務諸表および予想に関する記述が含まれている場合があります。

これらは、当社が現在入手している情報に基づいて記載されています。

また、これらの記述のためには、一定の前提（仮定）を使用しています。これらの記述または前提（仮定）は主観的なものであり、将来において不正確であることが判明したり、将来実現しない可能性があります。

このような事態の原因となりうる不確実性やリスクは多数ありますが、これらに関する追加情報については、Shriram Financeの決算資料をご参照下さい。

なお、本書における記述は上記のとおり本書の日付（またはそこに別途明記された日付）時点のものであり、当社は、それらの情報を最新のものに随時更新するという義務も方針も有しておりません。

また、本書に記載されているShriram Finance以外の企業等にかかる情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性・適切性等について当社は何らの検証も行っておらず、また、これを保証するものではありません。

なお、本書における当社に係る財務計数は日本会計基準ベースの数値（本邦の管理会計基準を含む）を、本書におけるShriram Financeの財務計数はインド会計基準ベースの数値を使用しています。

日本会計基準と、インド会計基準は重要な点で違いがあります。日本会計基準とインド会計基準、その他会計基準の違いおよび財務情報に与える影響については、専門家にお問い合わせ下さい。

また、本資料は、米国外で発行されるものであり、米国内に居住する個人の方を対象としたものではありません。

エグゼクティブサマリー

出資対象	<ul style="list-style-type: none">■ Shriram Finance Limited (以下、Shriram Finance)■ インドリテールNBFC^{*1}において貸出規模・当期純利益・時価総額で第2位を誇るトッププレイヤー<ul style="list-style-type: none">➤ 主に運送業を営む中小零細企業・個人事業主を対象に商用車・乗用車の購入・運転資本等^{*2}を支援。当該領域向けファイナンスにおけるリーディングカンパニー➤ 貸出残高^{*3}USD28.9Bn、当期利益USD919Mn、ROE15.8%の優良企業^{*4}
取引概要	<ul style="list-style-type: none">■ 三菱UFJ銀行がShriram Finance社の第三者割当増資を受け、同社株式の20%^{*5}を約3,962億インドルピー、約6,823億円^{*6} (Post-money PBR1.9倍^{*7}) で取得予定■ 本出資後、Shriram FinanceをMUFG及び三菱UFJ銀行の持分法適用関連会社化■ また、MUFGから取締役2名を派遣する予定
戦略的意義	<ul style="list-style-type: none">■ 戦略的パートナーとしてShriram Financeの成長を支援<ul style="list-style-type: none">➤ 増資により成長資金を提供、新車商用車セグメントなどでの事業拡大を後押し➤ 信用力向上を通じ資金調達力を改善➤ MUFGが有する幅広い顧客ネットワークとの取引機会を提供■ インド中小零細企業・リテール領域の事業基盤を獲得し、同国の成長を牽引する内需を取り込み■ インドの成長に不可欠な陸運インフラの発展を支援するとともに、金融包摂の進展にも寄与■ 本出資は外国直接投資として、インド金融セクターにおいて、また日本からインドに対して、過去最大
財務影響	<ul style="list-style-type: none">■ 案件採算：次々期中計を目指すROE12%超の貢献を視野■ CET1比率影響^{*8}：▲60bps程度

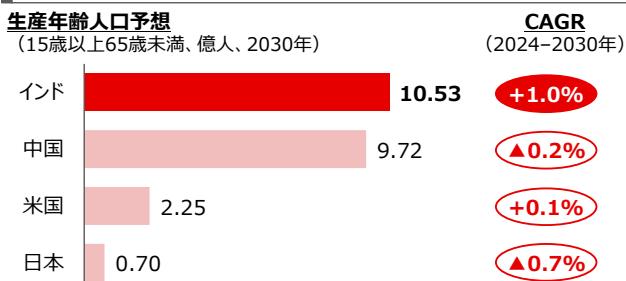
*1 Non-Banking Financial Company。住宅金融会社は除く。*2 建設機械/農業機械/二輪車/ゴールドローン/個人ローン *3 On-Bookベース *4 FY25/3 *5 同社株式の20%は完全希薄化ベース *6 1USD=90INR、1USD=155円、以降のスライドも本レートにて換算 *7 Pre-money PBR 2.5倍。Pre-money：出資額に基づく100%価値 / 純資産のFY26/3コンセンサス中央値、Post-money：(出資額に基づく100%価値+増資額) / (純資産のFY26/3コンセンサス中央値+増資額) *8 バーゼルⅢ規制最終化（完全実施）により2029年3月末に適用される規制に基づく試算値



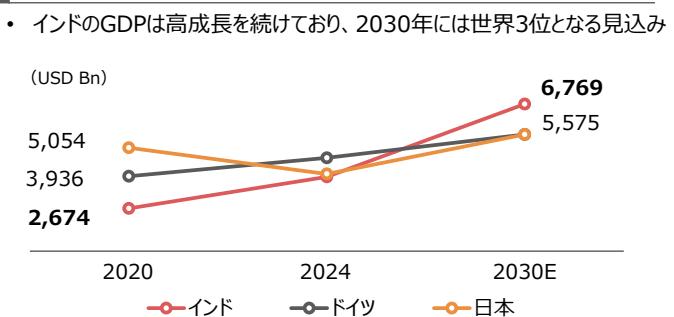
- ✓ Shriram FinanceはインドのリテールNBFCとして貸出規模、当期利益、時価総額何れにおいても第2位に位置するトップ・プレイヤーです。
- ✓ 主に運送業を営む中小・零細企業や個人事業主向けに車両担保の事業性金融、商用車ローンを中心に事業展開しており、この事業領域ではインドでのリーディングカンパニーです。
- ✓ 今回、三菱UFJ銀行がShriram Financeの第三者割当増資を受け、同社株式の20%を取得する予定です。取得総額は約3,962億インドルピー、日本円換算で約6,823億円となります。出資後は、当行より取締役2名を派遣し、Shriram Financeを持分法適用関連会社とする予定です。
- ✓ 本件の戦略的意義ですが、今回の出資により、Shriram Financeへ成長資金を提供し、新たに新車商用車セグメントなどへの事業拡大を後押しします。また、MUFGからの出資により当社の信用力が向上し、資金調達力の改善も期待しています。さらに、MUFGが持つ幅広い顧客ネットワークとの連携により、インドでの新たな事業機会の創出も見込んでいます。
- ✓ インド戦略という観点で言うと、Shriram Financeへの出資を通じ、インドでの中小・零細企業・リテール領域の事業基盤を獲得し、同国の成長を牽引する内需を取り込むことで、事業ポートフォリオの多様化を進めます
- ✓ インドの成長に不可欠な陸運インフラの発展を支援し、また、インドの政策アジェンダの一つである金融包摂の進展にも寄与出来ると考えています。
- ✓ 財務影響について、本件の出資採算としては、想定通りにいけば次々期中計を目指すROE12%超の貢献を見込んでいます。
- ✓ また、CET1比率への影響としては▲60bps程度を見込んでいます。
- ✓ 4ページに進んで頂き、こちらではインド市場の成長性についてご説明します。

インド市場の成長性（1/2）

人口：中国を超える世界最大へ

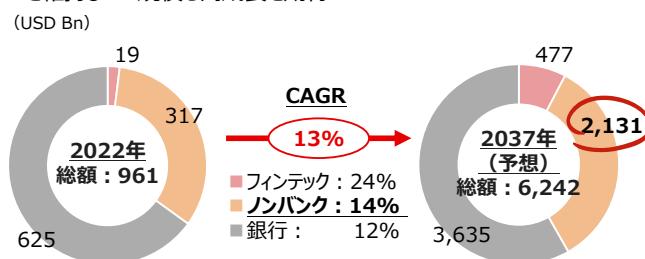


GDP：世界第3位へ



業態別ローン市場規模：ノンバンクのシェア拡大

- 貸出市場規模は15年間で6倍に拡大見込み。ノンバンクは高いシェアを維持しつつ規模も高成長を期待



顧客セグメント別ローン成長率予測

- Shriram Financeが強みを持つ零細企業・個人事業主ローンは長期的な成長が見込まれる

CAGR	25/3-32/3 (予測)	32/3-37/3 (予測)
業界全体	13-15%	7-9%
大企業	17%	▲2%
中小企業	10%	8%
零細企業、個人事業主	13%	12%
リテール	15%	6%

4 (出所) IMF – World Economic Outlook Databases, Economist Intelligence Unit (EIU), 第三者調査機関による調査結果をもとに当社作成



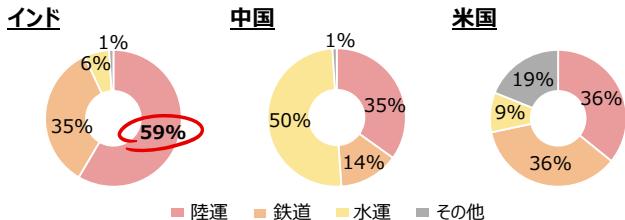
- インドは人口と経済の両面で拡大が続いているため、2030年には世界最大の生産年齢人口を抱え、国内総生産は世界第3位に達する見通しです。
- この様なマクロ環境を背景として、インドでは貸出市場もこれまで拡大を続けており、将来に向けて今後15年で規模が約6倍に達すると見込まれています。
- その中でノンバンクは銀行を上回る成長を維持し、存在感を高めていくと見ています。特にShriram Financeが強みを持つ中小・零細企業向けローンは、長期的に一番高い成長が見込まれる分野です。

インド市場の成長性 (2/2)

- インドでは陸運が主な輸送手段。道路インフラの整備や輸送貨物量及びEC取引の増加を背景に陸運は堅調に発展見込み
- Shriram Financeの主力領域である中古商用車・乗用車販売台数及び、ローン市場も順調な成長を予想

輸送手段構成の国別比較 (FY25)

- インドの輸送手段は陸運が全体の約60%と、中国や米国と比較し陸運に大きく依存



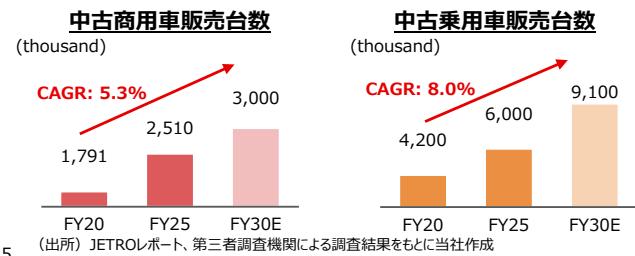
高速道路総距離、輸送貨物量、EC取引額

- インフラ投資に伴う高速道路の増設や、輸送貨物量及びラストワンマイル輸送に依拠するEC取引の増加により、陸運は今後も発展見込み



中古商用車・乗用車販売台数予測

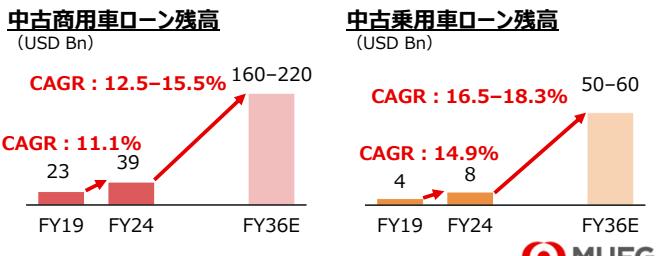
- Shriram Financeの主力領域である中古商用車・乗用車においては、陸運輸送の拡大に伴い、先行き5年間においても堅調な成長の見通し



5

中古商用車・乗用車貸出の残高推移

- 商用車・乗用車貸出残高はFY19-24にかけて着実に拡大、今後も10%超での成長が見込まれる



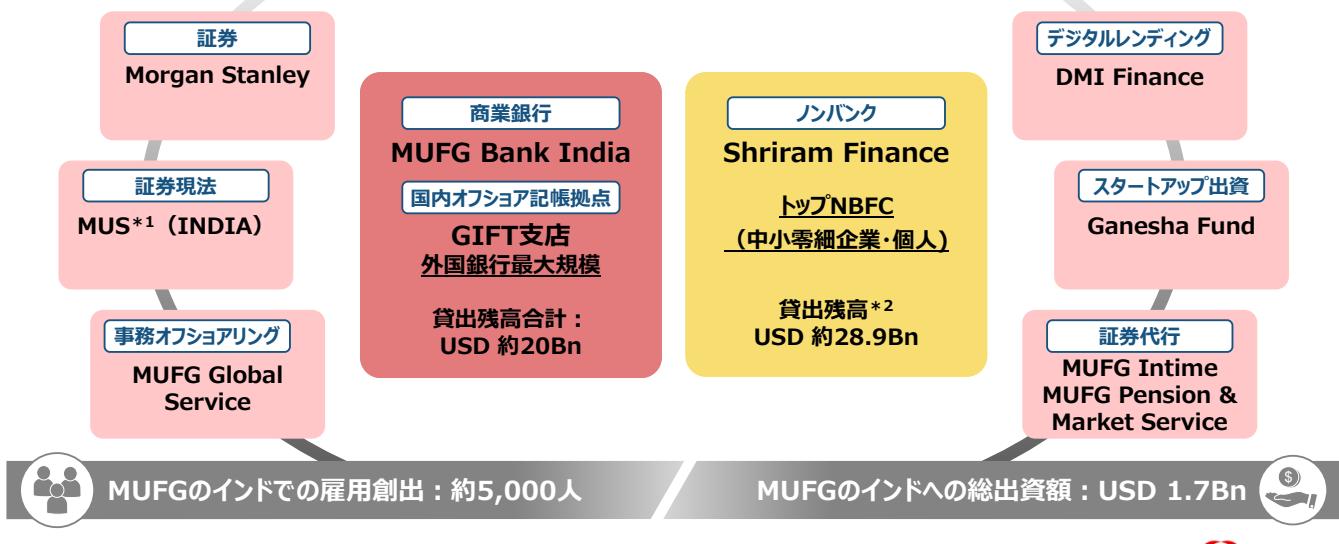
MUFG

- 続いて、5ページでは少し掘り下げて、Shriram Financeの事業ドメインである陸運産業と中古車両ファイナンス市場についてご説明いたします。
- インドの輸送手段は陸運が全体の約60%と、中国や米国と比較し陸運に大きく依存した社会、産業構造にあります。道路インフラの整備や輸送貨物量、EC取引の増加を背景に、陸運業界は今後も堅調な発展が見込まれます。
- Shriram Financeの主力領域である中古商用車・乗用車の販売台数は、陸運業界の成長拡大に伴い、今後も堅調な成長が見込まれています。
- これに伴って、中古商用車・乗用車に関わる貸出市場も、これまで二桁成長で伸びてきており、Shriram Financeが強みとしている中古商用車向け貸出については、今後12~15%と成長がさらに加速すると見えます。
- このように、インドは人口・経済・インフラ・金融の各面で持続的な成長が見込まれております。
- 6ページでは少し立ち返って、MUFGのインド戦略について触れておきます。

MUFGのインド戦略

- MUFGは、旧東京銀行前身の横浜正金銀行が1894年にボンベイ（現ムンバイ）出張所を開設以降、成長著しいインドを一貫して支援
- 強みを持つコーポレートバンкиング領域からスタートアップ投資や事務オフショアリングに至るまで、外国銀行最大規模の広範な事業基盤を構築
- Shriram Financeへの出資を通じ、中小零細企業・個人領域に事業基盤を拡大するとともに、インドの成長を牽引する内需を取り込み

インドにおけるMUFGの事業基盤



6 *1 MUFG Securities (India) Private Limited *2 貸出残高はOn-Bookベース

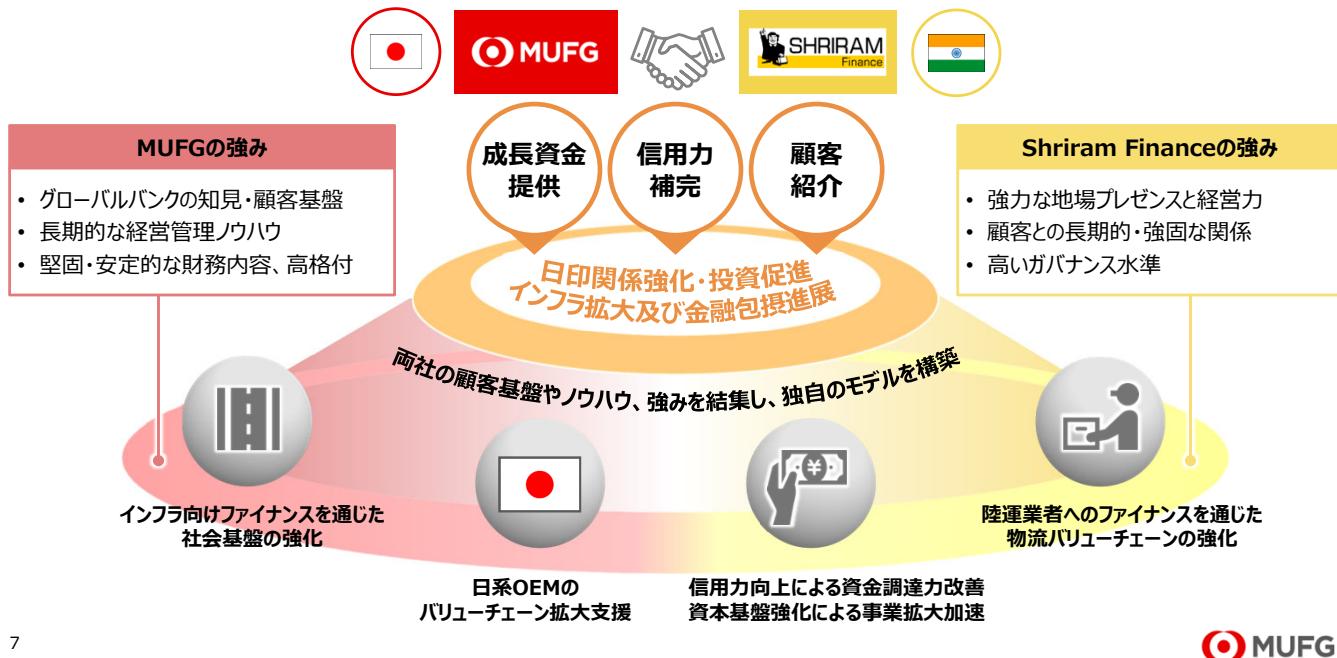


- ✓ MUFGは1894年に旧東京銀行前身の横浜正金銀行がボンベイ（現ムンバイ）出張所を開設して以降、晴れの日も雨の日も変わらず、インドを一貫して支援して参りました。
- ✓ 図で我々の有する多様な事業ポートフォリオをお示ししていますが、コアであるコーポレートバンкиング領域に加え、近年ではスタートアップ投資や事務オフショアリングに至るまで、外銀最大規模の広範な事業基盤を構築しています。
- ✓ ここにShriram Financeへの出資を通じ、中小・零細企業、個人領域にまで事業範囲を広げ、内需へのアクセスも確保しインドの成長を包括的に捕らえる体制が大きく進むとの認識です。
- ✓ 7ページで本件の戦略的意義についてご説明します。

本件の戦略的意義

- ・ MUFGとShriram Financeは、戦略的提携に関する覚書を締結。両社の協働を通じてShriram Financeの成長を加速
- ・ 両社の強みとノウハウを掛け合わせ、インドの陸運インフラや物流バリューチェーンの発展を支援
- ・ 本提携を通じて、インドの政策アジェンダである金融包摂の進展にも貢献

インドの成長に不可欠な陸運インフラの発展を多面的に支援



7

- ✓ MUFGとShriram Financeは、戦略的提携に関する覚書を交わしました。
- ✓ 中央の成長資金提供、信用力補完、顧客紹介が3つの柱で、左右に記載のMUFG、Shriram Finance が夫々に有する強みやノウハウを掛け合わせ、インドの陸運インフラや物流バリューチェーンの発展をソフト・ハード両面から支援していくことが大きな方向感です。
- ✓ また、両社の顧客基盤やノウハウ、強みを繋ぐことで、独自のビジネスモデル、バリューチェーンを形成できると考えており、ひいては、日印経済関係の強化、日本からの投資促進、インドの政策アジェンダの一つでもある金融包摂の進展にも貢献出来ると考えています。
- ✓ 8ページから、Shriram Financeの特徴、強みについてご説明させていただきます。

Shriram Financeの特徴・強み（1/3）

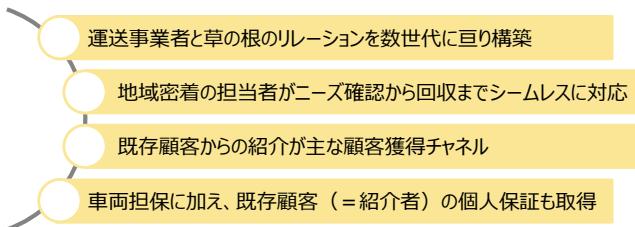
- Shriram Financeは1979年にR. Thyagarajan氏が創業。インドの経済成長を支える運送業の育成・発展への貢献を理念に掲げ、インド全域に草の根で強固かつ独自の事業基盤を構築
- 現地密着型RMによるシームレスな顧客対応、ノンバンクでありながら預金ライセンスを保有する等の独自の強みを背景に、中古商用車・乗用車ローンで高い市場シェアを獲得。信頼を大事にし規律ある社内カルチャーはMUFGとの親和性高い

インド全土における強固な顧客基盤・支店ネットワーク

- 運送車両ファイナンスのリーディングカンパニーとして幅広い顧客基盤
- インド全域に全3,225拠点を展開し、非都市部にも浸透



磨き上げられた独自のビジネスモデル



優秀な経営陣と社会貢献を重んじる企業カルチャー

- 経営陣の大半はShriram Financeに30年を超えて在籍
- 創業者は清廉で、インド社会や従業員に報いることを重んじる人物
- 経営陣の下、信頼関係と社会貢献を重んじる企業カルチャーが浸透

主要経営陣

創業者	R. Thyagarajan
会長	Jugal Kishore Mohapatra
副会長	Umesh Govind Revankar
CEO	Parag Sharma
CFO	Sunder Subramanian

The Shriram Way – 5つの価値観

1. Value Relationships
2. Build Trust
3. Create Prosperity
4. Transform Lives
5. Build an Inclusive Society



*1 2025年9月末時点

8

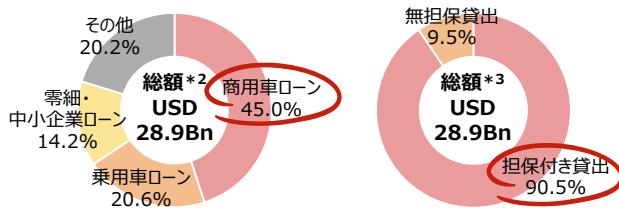
- ✓ Shriram Financeは1979年にR. Thyagarajan氏による創業以来、インドの経済成長を支える運送業の育成・発展への貢献を理念に掲げ、インド全域に草の根で強固かつ独自の事業基盤を構築してきました。
- ✓ 現地密着型RMによるシームレスな顧客対応に加え、NBFCでありながら預金ライセンスを保有する等の強みを背景に、中古商用車・乗用車ローンで高い市場シェアを獲得しています。
- ✓ 経営陣の大半が生え抜き、在籍30年超、MUFGと似通った人材育成、企業カルチャーを有しているのが特徴です。
- ✓ 続きまして、9ページにて当社の特徴・強みを定量面からご説明します。

Shriram Financeの特徴・強み (2/3)

- 同社の貸出資産は、中古商用車・中古乗用車ローンを主軸とし、90.5%は担保付き貸出で構成され、NIMも競合を上回る
- 預金を含めバランスの取れた調達構造であり、粘着性の高い中長期預金顧客向けに将来的なクロスセルも展望

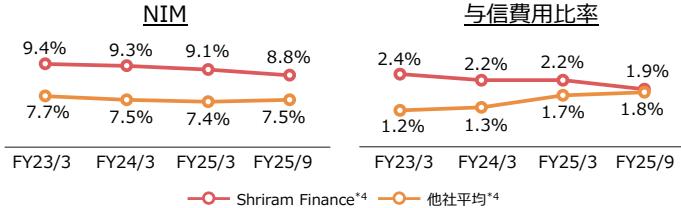
貸出残高の商品別内訳*1

- 商用車・乗用車ローンがローンポートフォリオの7割弱を占める
- 特に中古車を対象としたローンに強み。全体の90.5%が担保付き貸出



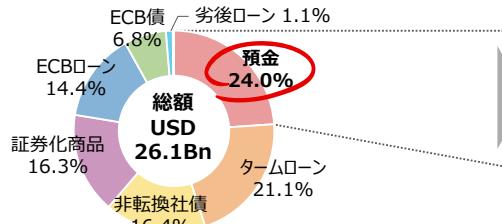
NIM及び与信費用比率

- 与信費用比率は貸出先のターゲットにより1.9%と他社平均(1.8%)比高いが、NIM8.8%は他社平均(7.5%)を上回る



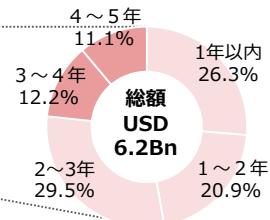
調達手段別内訳*1

- ノンバンクでありながら預金ライセンスを保有し、バランスの取れた調達構造を実現。預金の顧客基盤を起点に、将来的なクロスセルも展望



預金残存期間別内訳*1

- 同社の取扱う預金は定期性預金であり、平均預入期間は約3.6年。Maturityは分散



*1 2025年3月31日時点 *2 貸出残高はOn-Bookベース、割合はOn-bookおよびOff-bookの合計ベース *3 On-Bookベース *4 FY25/3時点のAUMベース。他社平均はインド上位10社のリテールNBFC（除く住宅金融会社）のうち、Shriram Financeを除く9社（Bajaj Finance, Tata Capital, Chola, Aditya Birla Finance, Muthoot Finance, Mahindra Finance, HDB Financial, L&T Finance, Piramal）の平均値。但し、与信費用比率の他社平均は、全ての年度で与信費用がポジティブであったPiramalを除く。



- ✓ Shriram Financeの貸出資産は、中古商用車・乗用車ローンを主軸としており、貸出資産の90%強が担保付き貸出で構成されています。
- ✓ 収益力の点では、顧客セグメントも影響してNIMは8.8%と他社平均を上回っている一方、与信費用比率が与信管理力の向上もあって直近年度で1.9%と競合他社と遜色ない水準に改善しており、与信費用控除後の実力ベースで高い収益力、優位性を保持しています。
- ✓ さらに、前のページでも触れた通り、NBFCながら、預金ライセンスを保有している点も特徴であり、預金、タームローン、社債など、バランスの取れた調達ミックスを組むことができております。
- ✓ 尚、預金につきましては、平均の預入期間は3.6年と個人から安定した調達が出来ている点も強みです。
- ✓ 10ページをご覧ください。

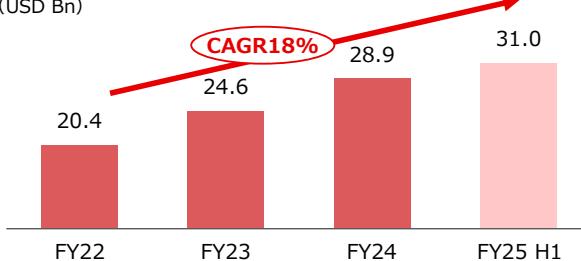
Shriram Financeの特徴・強み (3/3)

- 安定した成長性と収益性を兼ね備え、インドのノンバンク業界で確固たるプレゼンスを確立

持続的な貸出残高拡大^{*1}

- 貸出残高（AUM）はCAGR18%と堅調に増加

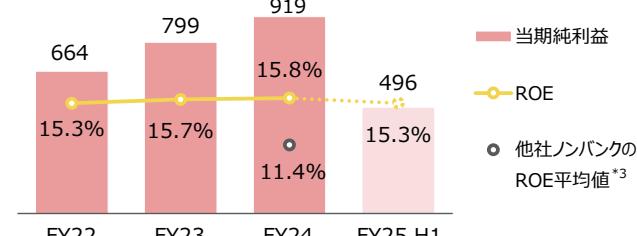
(USD Bn)



安定した収益と高いROE^{*1,2}

- 当期純利益は堅調増加、ROEも安定的に15%以上を維持

(USD Mn)



インドのリテールノンバンク業界^{*4}における確固たるプレゼンス

貸出残高 (25/3、USD Bn)

1 Bajaj Finance	46
2 Shriram Finance	29
3 Tata Capital	25
4 Chola	21
5 Aditya Birla	14

当期純利益 (25/3、USD Mn)

1 Bajaj Finance	1,864
2 Shriram Finance	919
3 Muthoot Finance	595
4 Chola	473
5 Tata Capital	407

時価総額^{*5} (25/12、USD Bn)

1 Bajaj Finance	70
2 Shriram Finance	18
3 Muthoot Finance	17
4 Chola	16
5 Tata Capital	15

(出所) 会社開示、FactSet (2025年12月11日時点)、外部調査

10 *1 3月期決算 *2 ROE = 純利益 ÷ 平均純資産。FY25H1のROEは年換算ベース *3 25/3時点での貸出残高上位15社リテールノンバンク（除く住宅金融会社）における25/3 ROE平均値 (除く同社) *4 住宅金融会社を除く *5 2025年12月11日時点 MUFG

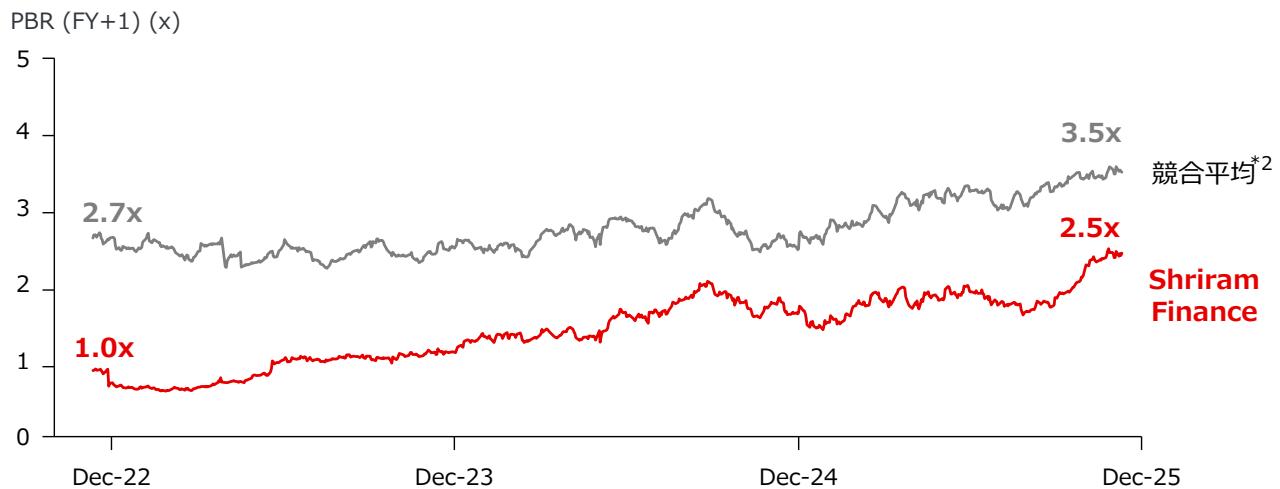
- これまでご説明申し上げた強み・特徴を背景に、Shriram Financeはこれまで貸出残高ベースで年平均18%と堅調な成長を遂げてきました。
- また、安定的にROE15%以上を計上するなど高い収益性も兼ね備えており、インドにおけるNBFC業界で確固たるプレゼンスを確立しています。
- 一方、業界他社の貸出の伸びは25%程度で、資本の制約から成長速度を抑えてきたという背景もあります。
- 今回の増資により、Shriram Financeに成長資金を提供することで、新車商用車セグメントなどを中心に、事業拡大をさらに後押ししたいと考えています。
- 私からのご説明は以上になります。続きまして十川よりご説明させていただきます。

- 投資家、株主、格付会社の皆さま、グループCFOの十川です。
- 最後に、私から本件の事業ポートフォリオ的観点と、資本政策との関係、投資採算についてお話したいと思います。
- まず、事業ポートフォリオ的観点についてです。
- 従来からインオーガニック戦略では、デジタル、アジア・米国、およびグローバルAM/ISを注力領域とお伝えしてきました。本件はこれまでの方針にのっとり、アジア領域で資本を活用するものです。
- 板垣からお話ししたとおり、本件は、インドの地域としての著しい成長と、それに伴う流通システムの拡大を取り込むことで、中長期的にMUFGの持続的成長を牽引しうる事業ポートフォリオ構築の一環となるものです。
- 日本のトップバンクとインドで最大級のプレゼンスを誇るノンバンクの戦略的提携関係によるシナジー創出により、両国の経済発展への貢献という意味では我々のパートナスにも合致したものと考えています。
- 次に、投資採算です。11ページをご覧ください。

取得価格の妥当性と出資採算

- Shriram Financeの市場株価に基づくPBRは2.5xと、ノンバンク競合平均の3.5xを大きく下回る水準。また、本件出資額に基づくPBRもPost Money 1.9x/Pre Money 2.5x^{*1}の水準。
- 採算は、次々期中計を目途にROE12%超の貢献を視野。Shriram FinanceはTier1比率20.0%と資本の十分性を維持しながら、実績として15%程度のROEを安定計上、かつ高い成長性の継続を想定。中期的には更なるMUFGへの財務貢献を期待

Shriram FinanceのPBR推移



(出所) FactSet (2025年12月11日時点)

*1 Pre-money : 出資額に基づく100%価値 / 純資産のFY26/3コンセンサス中央値、Post-money : (出資額に基づく100%価値+増資額) / (純資産のFY26/3コンセンサス中央値 + 増資額)

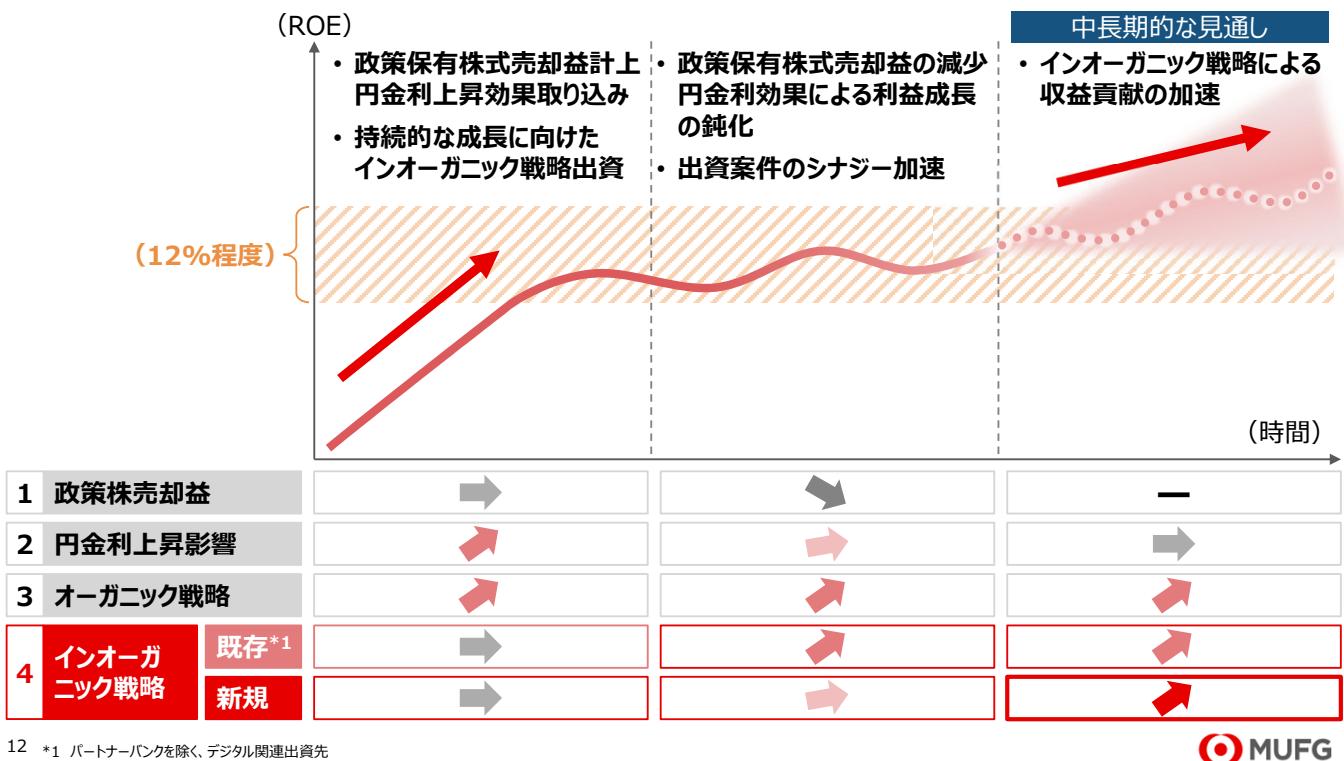
11 *2 リテールNBFC (Bajaj Finance, Tata Capital, Aditya Birla, L&T Finance, HDB) 及び自動車ローンNBFC (Chola, Sundaram, Mahindra Finance)



- 我々は「規律ある資本運営」を掲げ、戦略出資の検討の際には、「出資案件ごとのRORAおよびROIの効率性指標を参考し、MUFGの中長期的なROE向上への貢献、利益成長への貢献が見込まれること」を判断の軸として、戦略性・資本効率の両面から総合的に判断しています。
- まず、Shriram Financeの市場株価に基づくPBRは2.5倍と、ノンバンク競合平均のPBR3.5倍を大きく下回る水準です。
- また、本件出資額に基づくPBRは、増資を織り込んだPost Moneyで 1.9倍です。
- 加えて、本件増資額の1株当たりの価格は、当社の2Q決算後の目標株価の中央値と比べても、低位の水準となります。
- 次に、採算面での評価です。対象会社のROEは、25年3月期で健全な資本水準を確保した上で、15%台と高い水準であり、今後も高い成長が続くものと見込んでいます。
- この当社単独での収益性・成長性に加えて、先ほど板垣からご説明した、一部は即効性が期待できるMUFGとのシナジー発現により、次々期中計を目指してROE12%超に貢献可能と判断しました。
- 出資後、投下資本のリターンの極大化を目指してまいります。
- 12ページにお進みください。

中長期ROE目標12%程度へのイメージ

- 足元では、堅調な顧客部門ビジネスに加えてマクロ環境による追い風影響もあり、MUFGのROEは向上
- マクロ環境によるアップサイドを除いても継続的なROE向上を実現すべく、インオーガニック戦略出資を検討・実施



- ✓ ROE中長期目標との関係について、です。改めてではありますが、我々のROE中長期目標は、政策株売却益なき世界を想定したものです。
- ✓ 政策株売却益、円金利上昇効果により、短期的にはROE12%に到達する年度も有り得るとは思います。
- ✓ 一方で、政策株売却益は漸減し、円金利上昇効果も薄れていく時は必ず到来します。この間でも、今中計の施策効果含むオーガニックでの稼ぐ力の向上と、過年度の出資案件の利益貢献が発現し、持続的なROE12%確保に向けたモメンタムは維持可能と考えています。
- ✓ 本件は、出資当初はのれんの償却負担が重くなりますが、今申し上げた領域での利益成長により、これを吸収した後、本件がROE12%の達成に寄与し、また、より長期的に見れば、その成長性により、MUFGが更に高いROEを目指すにあたって意義深い投資になると考えています。
- ✓ 最後に、資本政策との関係について、です。
- ✓ 本件による含み益除きの規制最終化完全実施ベースCET1比率への影響は、実際の出資時までの為替変動や、その時点における対象会社の資本状況によって変動しますが、60bps程度を想定しています。現時点では、26年3月末のCET1比率は本件後もターゲットレンジ内を維持する見込みです。
- ✓ 株主還元策については、従来よりご案内している、資本運営の基本方針に則り、自己資本の維持、ならびに成長に向けた資本活用とのバランスを見ながら、市場からの期待も踏まえ、検討してまいります。
- ✓ MUFGはこれまで戦略出資により事業ポートフォリオの多様化を進め、収益構造の多様化を進めてきました。この点については皆さまからも一定のご理解を得ていると認識しております。
- ✓ 外部環境の追い風ある中で、収益性・成長性双方の追及に向けた「将来への打ち手」を規律をもって着実に実行し、その成果を実績としてお示しすることが重要だと思っております。
- ✓ 皆様のご理解・ご支援を賜れば幸いです。
- ✓ 私たちからの説明は以上です。

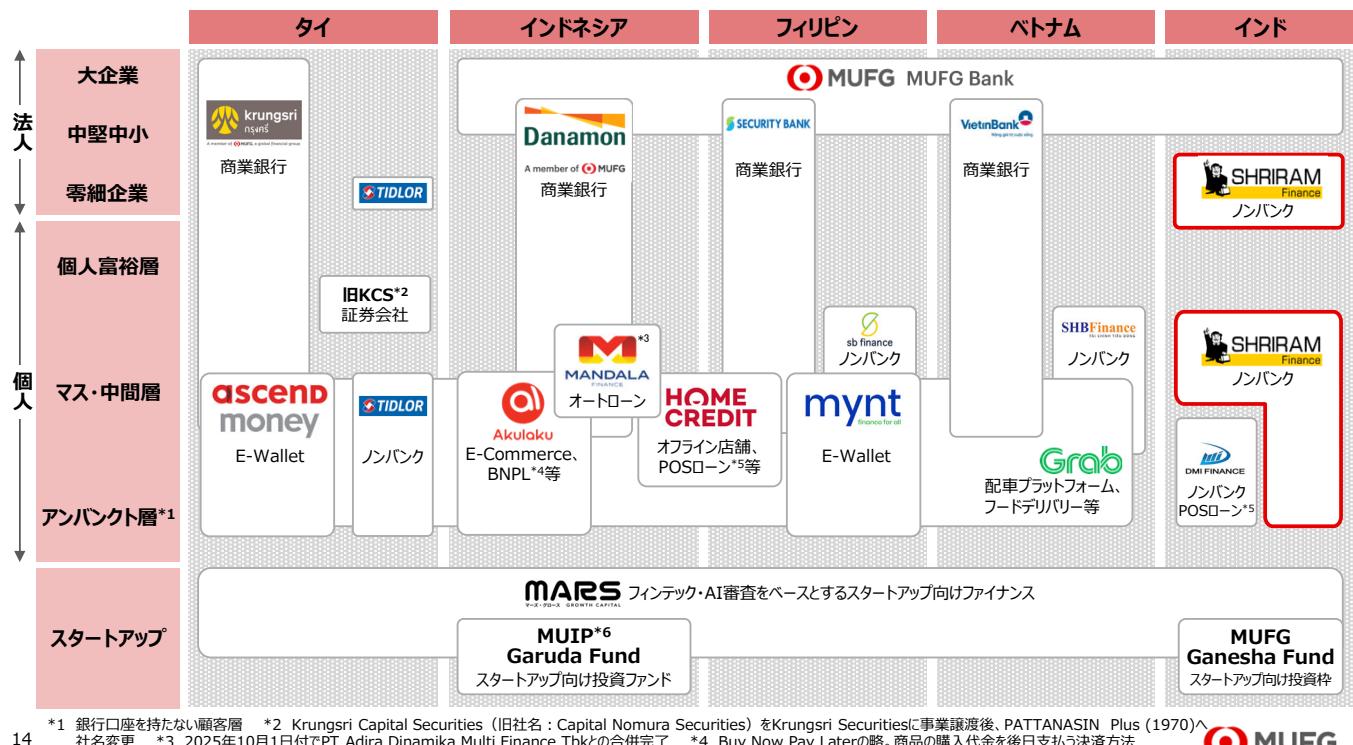
Appendix.

13



MUFGのアジアフランチャイズ

- MUFGはアジアを第2のマザーマーケットと位置付け、10年をかけて、ASEANで商業銀行を中心とした事業基盤を拡大・強化
- 本件によりインドでも成長基盤を強化、フランチャイズ網を拡大させ、アジアの成長を更に広範かつ、多角的に取り込む



14 *1 銀行口座を持たない顧客層 *2 Krungsri Capital Securities (旧社名: Capital Nomura Securities) をKrungsri Securitiesに事業譲渡後、PATTANASIN Plus (1970)へ
社名変更 *3 2025年10月1日付でPT Adira Dinamika Multi Finance Tbkとの合併完了 *4 Buy Now Pay Laterの略。商品の購入代金を後日支払う決済方法
*5 Point of Saleローンの略。耐久財の販売店などの商品購入時に提供する割賦ローン *6 三菱UFJイノベーション・パートナーズ

Shriram Financeの概要

- 1979年設立、インドで第2位の貸出残高を保有するリテールノンバンク
- 中小零細企業や個人事業主向けの車両ファイナンスを通じ、インドの社会インフラ・ロジスティクス基盤を支援
- 運送事業者と草の根のリレーションを数世代に亘り構築し、ブランドはインド全域で浸透

会社概要

設立	1979年
主要経営陣	創業者 : R. Thyagarajan
	会長 : Jugal Kishore Mohapatra
	副会長 : Umesh Govind Revankar
	CEO : Parag Sharma
	CFO : Sunder Subramanian
従業員数 ^{*1}	78,833名
拠点数 ^{*1}	インド全域に3,225拠点
顧客数 ^{*1}	約9.7百万人
外部格付	Moody's Ba1 / S&P BB+ / Fitch BB+ / JCR BBB+
本出資後 株主構成 (予定)	<ul style="list-style-type: none"> Promoter Gr. (支配株主) : 20.3% MUFG Bank : 20.0% 一般株主 : 59.7%
沿革	<ul style="list-style-type: none"> 1979年 : Shriram Transport Finance Company Limited ("STFC") 創業 1984年 : STFCがBombay Stock Exchangeに上場 2022年 : Shriram City Union Finance Limited ("SCUF") と合併し、Shriram Finance Limitedへ名称変更

15

(出所) 会社開示、外部調査

*1 2025年9月30日時点 *2 純金利収益 + 非金利収益 *3 FY24Q3における子会社であるSFHLの売却に伴う一過性の影響は除外 *4 On-Bookベース

*5 Gross Non-Performing Assets (GNPA) 比率 *6 FY26H1は、年間換算ベース。貸出金利回り = 金利収入 ÷ 平均貸出残高、調達コスト = 金利費用 ÷ (平均預金残高 + 平均借入金)、NIM = (金利収入 - 金利費用) ÷ 平均貸出残高、与信費用比率 = 与信費用 ÷ 平均貸出残高、ROE = 純利益 ÷ 平均純資産

主要財務情報

(USD Mn)	23/3期	24/3期	25/3期	26/3期 1H
PL				
金利収益	3,179	3,733	4,479	2,525
非金利収益	133	155	172	82
粗利益 ^{*2}	1,917	2,244	2,601	1,393
販管費	546	666	794	433
純利益 ^{*3}	664	799	919	496
BS				
貸出残高 ^{*4}	20,371	24,630	28,880	30,954
預金残高	4,016	4,938	6,232	7,287
借入金	13,530	15,711	19,790	18,748
総資産	22,629	26,364	32,640	33,221
純資産	4,812	5,396	6,253	6,712
Key Metrics				
貸出金利回り ^{*6}	16.7%	16.6%	16.7%	16.9%
調達コスト ^{*6}	8.3%	8.6%	8.8%	9.3%
NIM ^{*6}	9.4%	9.3%	9.1%	8.8%
与信費用比率 ^{*6}	2.4%	2.2%	2.2%	1.9%
不良債権比率 ^{*5}	6.2%	5.5%	4.6%	4.6%
ROE ^{*6}	15.3%	15.7%	15.8%	15.3%



インドの主要リテールノンバンク / 民間銀行一覧

インド主要リテールノンバンク一覧*1

(USD Mn)	Group	規模、収益性*2			
		貸出残高 (FY25/3)	時価総額*4 (Current)	税引後利益 (FY25/3)	ROE (FY25/3)
1 Bajaj Finance	Bajaj Finserv	46,296	69,547	1,864	19.1%
2 Shriram Finance	Shriram Group	28,880*3	17,710	919	15.8%
3 Tata Capital	Tata Sons	25,173	15,374	407	12.9%
4 Chola	Murugappa Group	20,527	16,128	473	19.7%
5 Aditya Birla Finance*6	Aditya Birla Group	14,039	10,297	329	12.5%
6 Muthoot Finance	Muthoot Group	13,576	16,652	595	19.7%
7 Mahindra Finance	Mahindra Group	13,297	5,256	261	12.4%
8 HDB Financial	HDFC Bank	11,918	7,065	242	14.7%
9 L&T Finance	L&T	10,862	8,391	294	10.8%
10 Piramal	Piramal	8,965	3,905	54	1.8%

(出所) 会社開示、FactSet (2025年12月11日時点)

*1 住宅金融会社を除く *2 財務数値はBajaj Finance、Tata Capital、Muthoot Finance、L&T Finance、Piramalは連結、その他は単体 *3 貸出残高はOn-Bookベース
16 *4 25年12月11日時点 *5 25年9月末時点 *6 時価総額、税引後利益、ROEは上場親会社の数値

インド主要民間銀行一覧

(USD Mn)	Promoter*5	規模、収益性*2			
		貸出残高 (FY25/3)	時価総額*4 (Current)	税引後利益 (FY25/3)	ROE (FY25/3)
1 HDFC Bank	-	291,068	170,951	7,483	14.3%
2 ICICI Bank	-	149,085	108,038	5,247	17.8%
3 Axis Bank	LIC 8.16%	115,646	43,886	2,930	15.9%
4 Kotak Mahindra Bank	Uday Kotak F 25.88%	47,434	48,203	1,828	15.4%
5 IndusInd Bank	Hinduja Gr 15.82%	38,335	7,234	294	4.2%
6 Yes Bank	-	27,354	7,649	267	5.3%
7 Federal Bank	-	26,093	7,120	450	13.0%
8 IDFC First Bank	-	25,901	7,696	169	4.3%
9 IDBI Bank	Govt. of India + LIC holds 94.71%	24,267	11,368	835	13.6%
10 Bandhan Bank	Bandhan Gr 40.29%	14,665	2,601	305	11.9%

